

BIZNIS

PO TVOJOJ

MERI

Savladaj marketing i
prodaju

Stekni finansijsku i
vremensku slobodu
kakvu zaslužuješ

Pokaži svima
za šta si sposobna



2021 PREVIEW

Danas ću vam ispričati dve priče, jednu o sebi i jednu o vama. Došlo je puno novih lica na moj blog i newsletter i imam želju da vas podržim i ohrabrim ovog maglovitog jesenjeg dana, ali i da se predstavim vama koji ste novi kroz deo moje životne priče koji je vezan za kreiranje biznisa po mojoj meri koju živim danas.

O meni

Imam 30 godina, živim radeći ono što sam volela od malena i novac pravim sa uživanjem. Moja najveća vrednost je sloboda – lokacijska, finansijska i vremenska. To jeste oduvek bila moja vrednost, ali nije oduvek bila moja realnost. Kao odličan student na drugoj godini Fakulteta organizacionih nauka dobila sam punu stipendiju da studije nastavim u Americi, gde sam završila Montclair State biznis školu i bila na praksi u kompaniji VEVO u Njujorku.

Međutim, po povratku u Srbiju, sačekala me je kriza i porodični izazovi i tada sam morala brzo da nađem način da zaradim puno novca. Nisam bežala od posla i zaposlila sam se kao stjuardesa, to je bilo nešto što sam najbrže mogla da smislim. Godinu dana sam letela, od toga sam tri meseca živela u Abu Dabiju u kojem sam prošla obuku za kabinsko osoblje. Po isteku tih godinu dana rada, napisala sam priručnik How to become cabin crew od kojeg pasivan prihod imam i dan danas, čak sedam godina nakon izdavanja ove digitalne knjige na engleskom. Rekla sam sebi da ću taj posao raditi dok ne smislim nešto pametnije i da ću svaki dinar koji mi preostane ulagati u edukacije iz oblasti marketinga u inostranstvu.

Otkaz sam dala kada sam podigla investiciju od 30.000 dolara da zajedno sa partnerom razvijem svoju mobilnu aplikaciju u Dubaiju. Živela sam tri meseca u Dubaiju i bila jako nesrećna, jer se ono

o čemu sam sanjala da radim, ispostavilo kao pakao kakav nisam mogla ni da zamislim, ali to je priča za neku drugu knjigu. Nakon što sam bez pasoša i sa 50 dolara završila na ulici, vratila sam se u Srbiju aprila sledeće godine i već dve nedelje kasnije, preselila se na tri meseca u Limasol na Kipru, da bih radila kao direktor marketinga za startup Entrepreneur Handbook iz Londona. Tada sam naučila mnogo o marketingu, medijima, advertajzingu i vodila sam tim ljudi iz šest različitih zemalja, što je bio poseban izazov.

Po povratku u Srbiju, bavila sam se konsultantskim radom iz oblasti marketinga kako za lokalne marketinške agencije, tako i za pojedince, i shvatila sam godinu dana kasnije, u decembru, da je vreme da započnem novo poglavlje svog života. Moj blog koji sam vodila od 2011. je u tom trenutku bio jako čitan i prateći Google analitiku, videla sam da žene najviše zanimaju teme vezane za rad od kuće, freelancing, sticanje pasivnog prihoda, copy-writing, kreiranje digitalnih kurseva i proizvoda i sticanje finansijske slobode. Dopisivala sam se sa stotinama žena putem mog newsletter-a i Facebook-a, i to mi je otkrilo da postoji ciljna grupa za ono što želim da radim. Sav sadržaj koji sam nudila preko bloga i Facebook-a od 2011. do 2016. godine, bio je potpuno besplatan i služio je ljudima da se pronađu i uoče neke znakove pored puta kada su u pitanju stvari koje ih interesuju. Pisala sam o tome kako sam dobila punu stipendiju da studije nastavim u Americi, kako sam besplatno putovala svetom pišući o putovanjima, kako sam radila kao lifestyle urednica u Cosmopolitan-u, kako sam uložila 30.000 dolara investicije za svoj startup i još mnogo toga.

Kada sam napravila prvu radionicu koja se zvala "Blogerska radionica", pojavilo se skoro trideset žena koje su platile kotizaciju da me slušaju. Ta radionica je posle evoluirala u radionicu "Od hobija do posla" i online kurs "Biznis po tvojoj meri". Bila sam zaista zahvalna na tom ukazanom

poverenju. Prvih šest meseci rada radionice koja se održavala jednom mesečno u Beogradu, prodavala sam termine samo preko bloga i newsletter-a, bez dinara uloženog u reklame.

Konačno sam shvatila da itekako mogu da živim radeći ono što volim, samo ako sam voljna da nastavim da posvećeno i svakodnevno sa drugima delim ono što znam. Izgradila sam kredibilitet, poverenje i poštovanje moje zajednice, tako što sam godinama bila ono što jesam i otvoreno delila sa svima svoj put. Ljudi su bili spremni da plate da uče od mene.

A onda sam se suočila sa zidom. Odjednom sam pisala blog, organizovala radionice, bavila se firmom, porezom, bukiranjem prostora, a kreativnost je curila iz mene. Trebala mi je pauza, a nisam je uzela. Trebala mi je pomoć, a nisam je tražila. Desio se jedan burnout, pa drugi, pa sam pala i slomila sakralnu kost, zatim je došla na red operacija tumora koji su mi našli slučajno na magnetnoj rezonanci kada sam snimala leđa zbog slomljene sakralne kost. Zatim je usledilo vađenje tumora od 6cm i desnog jajnika.

Tada sam naučila važnu lekciju – ili ćeš naučiti da vodiš posao, a ne on tebe, ili neće biti ni posla ni tebe. Počela sam da delegiram kao luda. Sve što sam zarađivala davala sam svom timu, pa tek na kraju sebi. Ukinula sam viđanja sa klijentima uživo, isključivo Zoom-om i to po ceni od 150 evra po satu, kako bih se osigurala da radim samo sa onima koji su spremni da rade, a ne da se zezaju i gube i svoje i moje vreme. Od tada je prošlo skoro 4 godine. Izgradila sam život kakav sam oduvek želela, a za mene to znači trening, šetnja i priroda svakog dana, čitanje knjiga i pisanje, vreme za sebe, za meditaciju, za umetnost, za rad na sebi, druženje sa prijateljima i mnogo kvalitetno provedenog vremena sa mužem i porodicom. Znala sam da sam jako razmažena kada je u pitanju moje slobodno vreme i da želim visoke prihode i bila sam svesna da to moram sama sebi da obezbedim, jer ako tvrdim da je nešto za mene i da ja to zaslužujem, moram to sebi i da dokažem. Moj posao sada funkcioniše kao fabrika čokolade, kada vidim da se umaram i da sam se prezasitila, odmaram se, uzmem dva

puta godišnje po mesec dana da ništa ne moram da radim, da bih odmorila glas i stas, um i telo. Tada pišem, čitam, sve kao i inače, samo smanjim vreme provedeno sa drugim ljudima da bih napunila baterije. Iako moj posao deluje lagano i kao igra, on traži veliku samokontrolu, posvećenost i fantastičnu organizaciju vremena, kao i volju, disciplinu i samomotivaciju. Hvala Bogu, ovo su osobine koje od malih nogu posedujem i koje su mi kroz odrastanje usađene, a neke sam kroz život sama dodatno nadogradila.

Preduzetništvo i vođenje sopstvenog posla je za mene najbolja stvar na svetu, jer od tebe zahteva konstantan rad na sebi, prosto nemaš pravo da se ubuđaš, jer zajednica to ne trpi. Standardi su visoki, stalno dolaze mlađi, brži, kreativniji ljudi i zato je važno da stalno pratiš trendove na tržištu, ali i da se istakneš svojom autentičnošću, jer to niko ne može da ti oduzme. Takođe, moraš da shvatiš da nisi dobar svima i dok si jednoj grupi ljudi fantastična osoba koja im pomaže, drugima si monstrum koga žele da unište, i to je ok.

Moja priča je manje bitna, jer ono što mene „vozi“ jesu priče žena koje su prošle moju radionicu i online kurs, koje se sada već broje u hiljadama. Njihove priče, proizvodi i usluge, strahovi i snovi, prepreke i pobede, to je ono što menja njih, njihovo okruženje i ovu zemlju na bolje. A to je, priznajem, moj sebični ultimativni cilj.

Znam da možeš bolje, znam da vrediš više nego što to i misliš i vreme je da ono što imaš da kažeš dođe do onih kojima je potrebno da to i čuju! Zasijaj kao Sunce i pusti svoja krila, nisi ni svesna koliko ljudi možeš da ohrabriš samo živeći svoju istinu baš takvu kakva je baš danas.

O vama

Nikada nije bilo lakše napraviti pare preko interneta! Sve što ti je potrebno su računar, znanje i iskustvo, harizma i strast prema onome što radiš, a sve ostalo ćeš naučiti vremenom i kroz sopstvene greške. Zašto se onda tako malo ljudi odlučuje na taj korak? Razlozi su brojni: strah, neznanje, lenjost, nepoverenje. Koji god da je tvoj razlog, bitno je da shvatiš da je cena ulaska na online tržište svakim danom sve veća, jer svakim danom sve više ljudi ulazi u online potragu na čup sa zlatom na kraju duge.

U potrazi za brzom zaradom, možemo da izgubimo zdravlje, autentičnost, ali i sebe. Sve što zvuči kao prevara, često i jeste prevara. Ozbiljni brendovi izgrađeni su na poverenju, konzistentnosti i autentičnosti, dakle na onome što novajlije u poslu često nemaju. Potrebne su godine i decenije da se izgradi stabilan digitalni izvor pasivnog prihoda i u to nema sumnje. Zato je na nama da se pokrenemo danas, da se obrazujemo, stalno čitamo, učimo i implementiramo naučeno, kako bismo osigurali da se naša poruka ne ubajati.

Sve što treba da uradiš kako bi hobi pretvorila u posao i izgradila biznis i život po svojoj meri staje u nekoliko rečenica. Identifikuješ svoju zonu genijalnosti, porazmisliš šta je to što ti celog života leži prirodno, što si vremenom naučila da radiš dobro i voliš to da radiš, a ujedno za to dobijaš najviše zahvalnosti i pohvala od drugih ljudi, iako se ne baviš time profesionalno. Potom, napraviš svoj idealni raj na zemlji, iliti zlatni presek između onoga što voliš, u čemu kidaš i što drugima treba, i onda se danima, nedeljama, mesecima i godinama svakodnevno pojavljuješ na mreži, deliš vrednost, pomažeš ljudima i onda kada lansiraš proizvod, već imaš identifikovanu ciljnu grupu, kvalitetan sadržaj, izgrađenu zajednicu, i prodaja ide lako. Većina ljudi želi da preskoči sve to i da odmah pređe na prodaju, ali to ne ide tako. Poverenje se gradi godinama, a izgubi u trenutku, baš kao što se ne dešava da

upoznaš nekoga na žurki i odmah postanete najbolji prijatelji, već su za to potrebna dodatna viđanja, iskrenost, otvaranje srca, prolazak kroz zajedničke teške trenutke kako bi bila sigurna da toj osobi možeš da se otvoriš, veruješ i pokloniš svoje srce, odnosno poverenje. Isto pravilo važi i online. Zato je važno da izaberete nešto u čemu briljirate, što volite i što drugima treba.

Šta god da je trenutno tvoja strast, kada počneš da praviš posao od toga, neće više biti samo strast i neće biti samo lepih momenata, biće mnogo dana kada ćeš želeti da odustaneš jer ti se to ne radi, kao i sa svakim poslom, samo sada mnogo teže, kada je sopstveni biznis u pitanju. Zbog toga izaberi nešto što može da bude tvoja životna misija, svrha i onda ćeš imati energije i motivacije da se pojavljuješ online svakog dana. Biće puno nerazumevanja, podsmeha, prepreka na tom putu, tehničkih nepoznanica i ostalih detalja, i ako nemate jako zašto, neko će vas gurnuti sa puta. Ako imate jako zašto, ako ste uporni, hrabri, rezilijentni i spremni da date sve od sebe kako biste uspeali, za vas nema zime. Puštajte korenje godinama, kao što sam i ja, jer kada se jednom ukorenite, niko vas neće odatle pomeriti.

Od 2011. godine sam pisala blog i delila svoja iskustva sa studija iz Amerike, sa prve prakse, sa putovanja svetom, iz suočavanja sa ličnim i zdravstvenim izazovima. Ljudi su mi verovali, jer nisam bila tu da bih im nešto prodala, već da bih svojim iskustvom i greškama nekome doprinela. Kada sam lansirala radionicu "Od hobija do posla" uživo u decembru 2016. godine, bez ikakve prodajne stranice, bez znanja koje imam danas i bez plaćenih reklama, svakog meseca sam punila radionice u Beogradu i Novom Sadu, a na par meseci i u Zagrebu, Skoplju i Sarajevu. To vam je ta magija koju dobijete kada godinama svaki dan dajete ljudima neku vrednost – zabavu, važnu lekciju, neophodnu informaciju, korisan uvid u nešto, ili im jednostavno pomažete iz srca i radite ono što najviše na svetu volite, a za mene je to pisanje, predavanje i povezivanje sa ljudima.

Ako si voljna da izgledaš smešno, glupo, nesigurno, da praviš greške, postidiš se,

napreduješ, trudiš se, padaš i dižeš se, onda ćeš brzo napredovati. Što više grešaka praviš, brže ćeš napredovati i to je magija uspeha. Svi žele samo da uspeju, a ne razumeju da put do uspeha čini gomila malih i velikih neuspeha. Što si više voljna da izgledaš smešno, glupo i blesavo u očima onih koji te ne razumeju, brže ćeš napredovati i više ćeš novca zaraditi.

Neuspesi su samo znak da je vreme da promeniš smer kretanja, kako bi stigla tamo gde si pošla, a ne znak da staneš!

Šaljem ti čvrt zagrljaj i dobar vetar u leđa i ne odustaj nikada, jer želja koju osećaš u srcu nije došla bez razloga baš tebi!

Ako želiš da svoje poslovanje podigneš na viši nivo i kreiraš svoj biznis iz snova, od srca ti preporučujem moj ebook "Biznis po tvojoj meri", koji sadrži konkretne savete, alate i tehnike koje su pomogle hiljadama žena da postignu ono čemu i ti težiš.

Možeš ga poručiti direktno, klikom na link:
["Biznis po tvojoj meri"](#)

